



Klimaziele und berufliche Weiterentwicklung vereinbaren – hier ist die Gelegenheit

Unser mittelständischer Klient ist ein erfolgreiches, inhabergeführtes Technologieunternehmen in Norddeutschland. Die Tätigkeitsschwerpunkte und ausgewiesenen Kompetenzen liegen in den Bereichen Klimatisierung- und Verfahrenstechnik sowie Entwärmungstechnologie. Das Unternehmen verfügt auf den Gebieten Klima- und Lüftungstechnik, über innovative Produktentwicklungen, moderne Fertigungstechnologien und bietet seinen Kunden optimale Lösungen an. Im Zuge einer Nachfolgeregelung suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Mitarbeiter (m/w/d) für:

Vertrieb Klimatechnik – Region Hamburg

Aufgabenschwerpunkte:

- Vertrieb von energieeffizienten, passgenauen klimatechnischen Systemlösungen
- Weiterentwicklung des Gebietes, verbunden mit Neuakquisition und persönlichen Betreuung von Planungsbüros, Architekten, Ämtern, ausführenden Firmen, Anlagenbauern und Endkunden im industriellen / kommunalen Umfeld
- Vielfältige und abwechslungsreiche Tätigkeiten in den Bereichen Projektierung, Kalkulation, Angebotserstellung, Auftragsverhandlung, Terminkoordination und wirtschaftliche Projektkontrolle, mit Unterstützung eines erfahrenen Teams

Anforderungsprofil:

- Abgeschlossene Ausbildung als Ingenieur, idealerweise mit den Schwerpunkten Verfahrenstechnik, Versorgungstechnik/Klimatechnik, Gebäudetechnik oder Techniker/Meister, gerne mit Vertriebserfahrung
- Mehrjährige Berufserfahrung in der Lüftungs-/Klima- sowie Regelungs-/Steuerungstechnik
- Gute Kenntnisse im Werkvertragsrecht (VOB) und Erfahrungen im Projektmanagement
- freundliches und verbindliches Auftreten, sowohl im Team als auch im Kontakt mit unseren Auftraggebern, verbunden mit einer selbständigen, zielorientierten Arbeitsweise
- Gute EDV-Anwender-Kenntnisse (MS-Office, Auto-CAD ...)

Unser Angebot:

- ein zukunftsorientierter Arbeitsplatz und eine anspruchsvolle, spannende Aufgabe
- Unbefristeter Arbeitsvertrag, verbunden mit einem hohen Grad an Selbstverwirklichung
- Attraktives Gehalt, 30 Tage Urlaub, Bezuschussung betrieblicher Altersversorgung
- Firmenfahrzeug, auch zur privaten Nutzung, Firmennotebook und Mobiltelefon
- überschaubaren Strukturen, bei dem sich zielgerichtetes Arbeiten und kooperatives Miteinander ergänzen
- Individuelle Fortbildungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten

Ihr Ansprechpartner, Herr Volker Rojahn, beantwortet gerne weitere Fragen zu dem Unternehmen und der Aufgabenstellung. Er freut sich auf einen ersten Gedankenaustausch mit Ihnen. Sie erreichen ihn unter der Mobil Nr.: +49 (0) 160-885 63 31. Selbstverständlich garantiert er Ihnen absolute Diskretion und die sorgfältige Beachtung von Sperrvermerken. Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte unter Angabe der Kennziffer rc-2022-1152 per E-Mail an vr@rojahn-consulting.com.