

Sie beißen sich durch – Außendienst Health Care / Dental

Unser Klient ist ein innovatives, mittelständisches Unternehmen und gehört zu den stark wachsenden Branchenspezialisten in der Dentaltechnik. Zu dem weltweiten Kundenkreis des Unternehmens gehören Dentallabore, Zahnärzte sowie der Dentalfachhandel. Das Produktportfolio besteht aus erklärungsbedürftigen Werkstoffen, Werkzeugen und Geräten rund um das Thema Zahnersatz und Implantate.

Für die Nachfolgebesezung in einem sehr gut entwickelten Gebiet suchen wir zum nächstmöglichen Termin einen

Vertriebsmitarbeiter Dental (w/m)

Gebiet Mannheim/Heidelberg (Kennziffer rc-2010-130/11)

Aufgabenschwerpunkte:

- Direktvertrieb der gesamten Produktpalette als Fachberater/in des Unternehmens
- Intensive Betreuung des vorhandenen Kundenstammes als kompetenter Gesprächspartner sowie die Neugewinnung von Kunden
- Präsentation, Demonstration und Verkauf hochwertiger Produkte
- Betreuung von Messen, Organisation von Schulungen und Fortbildungen
- Berichterstattung an den zuständigen Gebietsleiter

Ihre Qualifikation:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung
- Idealerweise mehrjährige einschlägige Berufserfahrung in den Bereichen Zahn- oder Medizintechnik, Labortechnik, Pharma, Medizinische Hilfsmittel (gerne auch Einsteiger mit ausgeprägtem Verkäufertalent)
- Nachweisbare Erfolge im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte, Fähigkeit, unterschiedliche Gesprächspartner kompetent und fachgerecht zu beraten
- Hohe Eigenmotivation und Initiative, Kommunikationsstärke und sehr gute Ausdrucksfähigkeit in der deutschen Sprache, Kontaktfreude, Offenheit, Souveränität, Handlungsorientierung
- Sichere MS-Office – Anwenderkenntnisse

Angebot:

- Umfangreiche Produktschulung und Einarbeitung
- Anspruchsvolle Aufgabe in einem erfolgreichen, dynamischen Unternehmen
- Attraktive, erfolgsabhängige Vergütung (Fixum plus Provision) sowie gute Sozialleistungen eines gesunden Unternehmens
- Firmenwagen auch zur privaten Verfügung

Ihr Ansprechpartner, Herr Volker Rojahn, beantwortet gerne weitere Fragen und freut sich auf einen Gedankenaustausch mit Ihnen. Sie erreichen ihn unter der Tel. – Nr.: +49 (0) 721-62 687 60 oder mobil: +49 (0)160-885 63 31. Selbstverständlich garantiert er Ihnen absolute Diskretion und die sorgfältige Beachtung von Sperrvermerken. Auch falls Sie an einem anderen Vertriebsgebiet interessiert sind, freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme. Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte unter Angabe der Kennziffer an: ROJAHN-CONSULTING, Steinlesweg 2a, D-76227 Karlsruhe oder per E-Mail an: vr@rojahn-consulting.com

Mitglied im Bundesverband Deutscher Unternehmensberater BDU e.V.