

## **Vertriebstätigkeit in wachstumsstarker Branche – Health Care / Dental.**

Unser Klient ist ein hochinnovatives, mittelständisches Unternehmen und gehört zu den stark wachsenden Branchenspezialisten in der Dentaltechnik. Zu dem weltweiten Kundenkreis gehören Dentallabore, Zahnärzte sowie der Dentalfachhandel, die mit Werkstoffen, Werkzeugen und Geräten beliefert werden.

Für die Nachfolgebesezung in einem Gebiet in Österreich suchen wir zum nächstmöglichen Termin einen

### **Fachberater im Außendienst (w/m)**

#### **Gebiet Salzburg/Österreich (Kennziffer rc-2010-130/12)**

Aufgabenschwerpunkte:

- Direktvertrieb der gesamten Produktpalette des Unternehmens
- Intensive Betreuung des vorhandenen Kundenstammes als kompetenter Gesprächspartner sowie die Neugewinnung von Kunden
- Präsentation, Demonstration und Verkauf hochwertiger Produkte
- Betreuung von Messen, Organisation von Schulungen und Fortbildungen
- Berichterstattung an den zuständigen Gebietsleiter

Anforderungen:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung, idealer weise im Bereich Zahntechnik oder Medizintechnik
- Mehrjährige einschlägige Berufserfahrung mit nachweisbaren Vertriebserfolgen im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte
- Fähigkeit, unterschiedliche Gesprächspartner kompetent und fachgerecht zu beraten und zu begeistern
- Hohe Eigenmotivation und Initiative, Kommunikationsstärke und sehr gute Ausdrucksfähigkeit in der deutschen Sprache, Kontaktfreude, Offenheit, Souveränität, Handlungsorientierung
- Bereitschaft zu regelmäßigen Fortbildungen
- Sichere EDV – Anwenderkenntnisse (MS-Office)
- Sie wohnen in der Region.

Es erwartet Sie eine anspruchsvolle Aufgabe in einem erfolgreichen, international ausgerichteten Unternehmen, bei dem Sie sich als kompetenter Gesprächspartner gegenüber Ihren Kunden profilieren und somit Ihr Gebiet zielgerichtet entwickeln können. Das Arbeitsumfeld ist von Offenheit geprägt, attraktive, erfolgsabhängige Vergütungsvereinbarungen, gute Sozialleistungen eines gesunden Unternehmens und ein Firmenwagen zur privaten Verfügung runden das Angebot ab.

Ihr Ansprechpartner, Herr Volker Rojahn, beantwortet gerne weitere Fragen und freut sich auf einen Gedankenaustausch mit Ihnen. Sie erreichen ihn unter der Tel. – Nr.: +49 (0) 721-62 687 60 oder mobil: +49 (0)160-885 63 31. Selbstverständlich garantiert er Ihnen absolute Diskretion und die sorgfältige Beachtung von Sperrvermerken. Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte unter Angabe der jeweiligen Kennziffer an: ROJAHN-CONSULTING, Steinlesweg 2a, D-76227 Karlsruhe oder per E-Mail an [vr@rojahn-consulting.com](mailto:vr@rojahn-consulting.com).

Mitglied im Bundesverband Deutscher Unternehmensberater BDU e.V.